|  |  |
| --- | --- |
| COMERCIAL | El instructor forma 4 ó 5 equipos, a cada uno le da un tema o les pide que piensen en algún tema, le da las siguientes instrucciones: van a diseñar y personificar un comercial con la finalidad de vender un producto o servicio:  Tener en cuenta:  Público objetivo  Datos de vendedor: dirección, tel, etc  Forma de pago  Características del producto: por qué lo compraría y no otro similar. |